# **Pozyskiwanie środków finansowych dla organizacji pacjentów**

# Adresaci szkolenia

* Członkowie Zarządów i Pracownicy organizacji pacjentów

# Cele szkolenia

* Przedstawienie problematyki pozyskiwania środków finansowych
* Prezentacja uwarunkowań formalno-prawnych w zakresie pozyskiwania środków z różnych źródeł, ze szczególnym uwzględnieniem funduszy Unii Europejskiej
* Zaprezentowanie praktycznych aspektów pozyskiwania środków
* Zapoznanie uczestników z narzędziami i metodami pracy z dokumentacją konkursów prowadzących do uzyskania finansowania

# Korzyści ze szkolenia

* Podniesienie poziomu wiedzy uczestników w zakresie finansowania organizacji
* Poznanie praktycznych metod i narzędzi pozyskiwania funduszy

# Prowadzący

Łukasz Wielec – ekspert w zakresie strategii i finansów przedsiębiorstwa.

Od 2004 roku działa w zakresie doradztwa biznesowego – specjalizuje się w tworzeniu biznes planów, analiz finansowych i strategicznych oraz projektach związanych z funduszami UE. Właściciel Maat Consulting - firmy zajmującej się doradztwem strategicznym i finansowym dla przedsiębiorstw i instytucji. Wiceprezes Zarządu AESCO Group Sp. z o.o. - firmy realizującej projekty doradcze dla jednostek samorządowych i spółek komunalnych.

Posiada wieloletnie doświadczenie we współpracy z przedsiębiorstwami, JST, spółkami komunalnymi, jednostkami administracji publicznej oraz instytucjami nauki i kultury.

Wykładowca akademicki, autor opracowań i publikacji z dziedziny innowacyjności, strategii i finansów. Magister Zarządzania i Marketingu SGH w Warszawie, MBA Szkoła Biznesu Politechniki Warszawskiej.

# Program

Wprowadzenie – prezentacja (30-45 minut)

1. Źródła finansowania organizacji pozarządowych
2. Przegląd form i źródeł finansowania
3. Zalety i wady poszczególnych źródeł finansowania

Pozyskiwanie środków Unii Europejskiej – prezentacja i ćwiczenia praktyczne (3 godziny)

1. Wprowadzenie do problematyki pozyskiwania środków z UE
2. Gdzie szukać informacji?
3. Podstawowe zasady w zakresie funduszy UE
4. Dokumentacja konkursowa – co i jak czytać?
5. Wniosek o dofinansowanie
6. Studium Wykonalności
7. Biznes plan
8. Praktyczne przykłady – ćwiczenia w wypełnianiu wniosku o dofinansowanie projektu
9. Dobre praktyki oraz najczęstsze błędy

Mini projekty – prezentacja i ćwiczenia praktyczne (1,5 godziny)

1. Mini projekty – dyskusja na temat czym są mini projekty, jak je definiować, jak ustrukturalizować myślenie o mini projekcie
2. Proponowane źródła finansowania mini projektów
3. Ćwiczenie praktyczne

Konsultacje indywidualne (1 godzina)